

ITデバイス & SaaSの統合管理クラウド「ジョーシス」 シリーズBで135億円の資金調達を実施 国内でエンタープライズ事業、海外で米国等40カ国で事業開始

情報システム部門におけるITデバイスやSaaS管理などのノンコア業務を効率化するプラットフォームを運営するジョーシス株式会社(本社:東京都品川区、代表取締役社長CEO:松本恭攝、以下「当社」)は、シリーズBラウンドで135億円の資金調達を完了したことを発表します。

既存投資家であるグローバル・ブレインと、本ラウンドより新たに参加したグロービス・キャピタル・パートナーズをリードインベスターとして、全18社を引受先としています。

昨年9月にシリーズAラウンドで44億を調達して以来、当社は収益を10倍に伸ばし、現在では300社以上の企業にご利用いただいております。今回の資金調達で累計資金調達額は179億円となりました。この資金を活用しエンタープライズ事業の強化とグローバルでの事業展開を推進していきます。



ジョーシス

資金調達
シリーズB
総額 **135** 億円

大型資金調達及びグローバル展開の開始と
エンタープライズ領域への参入



ジョーシス

global brain

 GLOBIS
CAPITAL PARTNERS

JAFCO

 RAKSUL

 SMBC

 31 VENTURES
三井不動産のベンチャー投資事業

 NORIN
CHUKIN
CAPITAL

 Z venture capital

 WiL
WORLD INNOVATION LAB

 docomo
NTT DOCOMO Ventures, Inc.

 Value Chain
Innovation
Fund

 No.10
Yamauchi
No.10
Family Office

■成長の理由は「ポストコロナのITオペレーションの課題解決」

ジョーシスは、2021年9月より情報システム部門のオペレーション業務を自動化し、業務コスト削減とセキュリティレベル向上を支えるITデバイス & SaaS統合管理クラウド「ジョーシス」を提供しています。

コロナ禍を契機に、IT運用を取り巻く環境は複雑性を増しています。多くの企業がリモートワークへシフトし、SaaSの導入が急増することで、情報システム部門の業務は急変しました。ITデバイスとSaaSの管理負担が増すだけでなく、各部門のIT導入が増え、IT管理者が分散しました。結果的に、IT資産のマスターデータベース(業界用語でいう「唯一の真実」)を維持することができなくなり、ITガバナンスが崩壊、セキュリティリスクが増大し、コストマネジメントが機能しない状況になっています。

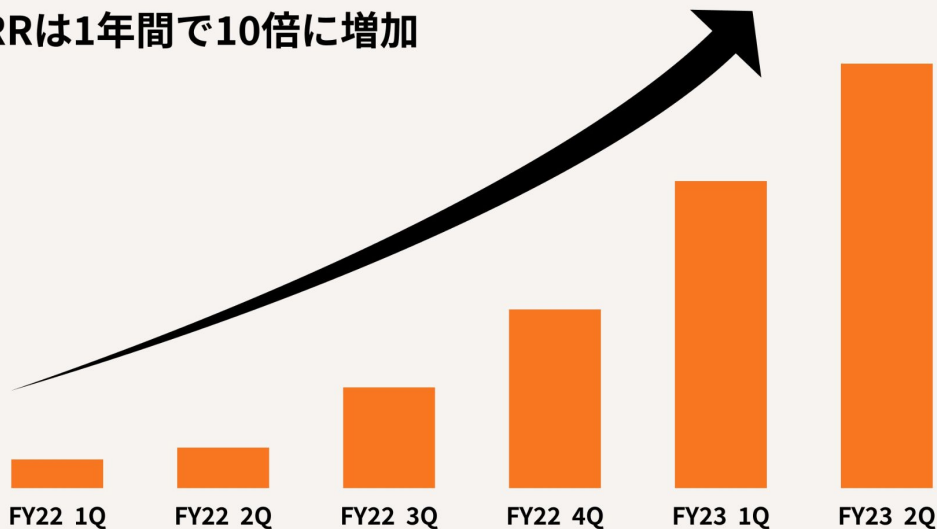
現在多くの企業は、無秩序なSaaS導入によるシャドーITの問題や、ITガバナンス崩壊によるサイバーセキュリティリスクにさらされています。さらに、リモートワークの導入にともない、デバイス管理においても調達と配布、管理の複雑性が増し、オペレーション効率が悪化しています。ハイブリッドワークが定着した現在、誰がどこで何のIT資産を保有するかの可視性も低下しています。

企業がITコスト増と潜在的なセキュリティ脆弱性にさらされる時代において、こうした課題を解決するサービスとして、当社は2021年9月から「ジョーシス」を提供し、情報システム部門が抱える課題解決に向きあってきました。ITデバイスやSaaS管理などのノンコア業務を効率化するプラットフォームを提供し、ソフトウェアアプリケーションとデバイスの管理を自動化・最適化する、総合的なソリューションを提供してまいりました。さらにノートパソコンやモバイル機器の購入、設定、出荷、修理、保管までを網羅するITアウトソーシングサービスを提供しています。

<ジョーシス株式会社 代表取締役社長CEO:松本恭暲>

“ポストコロナのハイブリッドワーク時代、多くの企業がITを活用しこの新しい働き方を前提とした勤務形態に適応しようとしています。ジョーシスでは「仕組みを変えれば、世界はもっと良くなる」というビジョンの元、あらゆる企業がハイブリッドワークに対応したデバイス・SaaS管理を、効率的なオペレーションと高いセキュリティを兼ね合わせて実現できる、ハイブリッドワーク時代の情報システム部のOS(オペレーションシステム)を提供します”

ARRは1年間で10倍に増加



■エンタープライズ企業への展開について

2023年9月よりジョーシスは日本国内でエンタープライズ市場に参入します。日本のエンタープライズ企業においてもコロナ禍以降、急激にデジタル改革(DX)が進展しました。その一方で、急激なITデバイスやクラウドサービス導入に情報システム部門側の管理体制が追いつかず、多くの企業がITガバナンスに課題を感じています。情報システム部門によるデバイスとSaaSの一元管理ができていないことで、IT資産のマスターデータベース(業界用語でいう「唯一の真実」)の喪失が様々なガバナンス問題を引き起こし始めています。

ジョーシスが提供するITデバイスやSaaS管理などのノンコア業務を効率化するプラットフォームは、エンタープライズ企業におけるこの問題の解決に役立てると考えています。

ジョーシスの従業員起点の台帳統合を利用することで、従業員を起点に利用状況を可視化することができ、全てを把握することが可能なため、管理主体の一元化が保つことができます。

ジョーシスは、エンタープライズ市場参入に向け、分散したデバイスとSaaSの一元化に貢献してまいります。

<外資系IT企業からのマネージメント人材を招聘による体制を強化について>

■高山清光:SVP of Japan Business(日本統括上級副社長)

日本ユニシス(現 BIPROGY)に在籍後、Omniure(現 Adobe)、Cloudera、Boxと3つの米国スタートアップ企業に、国内1人目の社員もしくは営業として参画し、日本法人での市場開拓と売上拡大に大きく貢献。Box Japanでは、チャンネルセールス、公共部門、金融部門のセールス担当上席執行役員を務める。25年以上にわたって、IT業界で活躍。直近では2020年10月よりPendo.io Japanの日本代表に就任。現在、一般社団法人日本デジタルアダプション協会の代表理事を務める。2023年ジョーシスに参画

■林 幹人:VP of Japan Sales

新卒で日本アイ・ビー・エムに入社。日本オラクル、SAPジャパン、セールスフォース・ジャパンなどで主に新規ソリューション事業立ち上げの営業管理職を歴任。前職はZVC JAPAN執行役員エンタープライズ営業本部長。2023年ジョーシスに参画

■芹澤 倫史:VP of Japan Marketing

デル・テクノロジーズをはじめ複数の外資系IT企業でエンタープライズ企業向けのビジネスデベロップメント及び営業マネージメントに携わる。直近では米国サイバーセキュリティ企業パロアルトネットワークスで8年間メジャーアカウント営業本部長として、日本のエンタープライズビジネスの成長を牽引。2023年ジョーシスに参画

■ジョーシスアカデミー設立について

ジョーシスは、日本の企業がDXを推進する際の指針となる知識や洞察力を提供する場としてメンバーシップスクール「ジョーシスアカデミー」を発足します。

既にDX推進を成功させている企業の推進者が、日本社会への貢献という使命もと、そのノウハウや経験を語っていただくことで、業界の垣根を越え学び成長する場です。

ジョーシスは、「ジョーシスアカデミー」を通じて日本のデジタル戦略のサポートをしてまいります。

■グローバル展開の加速について

2023年9月6日より北米(アメリカ、カナダ、メキシコ)・APAC(シンガポール、オーストラリア、インド、韓国、東南アジア各国)で事業を開始します

今回の事業拡大により、各国のお客様へのSaaS・デバイス管理システムを提供するとともに、国を跨いでITデバイス・SaaSアプリの管理オペレーションを提供します。例えば、東京に本社がある会社がアメリカの営業やベトナムの工場に入社した社員に必要なパソコンとSaaSアプリケーションを数日で手元に届けることができるようになります。2025年末までに100カ国以上でITアウトソーシング・サービスを提供することを目指していきます。

■採用に関するオンラインイベントについて

今回の資金調達にあわせ、さらに採用を強化すべく、採用に関するオンラインイベントを開催いたします。資金調達の背景や今後のグローバル戦略などを語り尽くしますのでぜひご参加ください。

【TOP Sales Recruitment】

JOSYSトップセールス組織への招待 ~10XのARR成長を実現する営業戦略とカルチャー
日本発グローバルプロダクトのマーケットでの成長にチャレンジしたい方はぜひご参加ください

- ・開催日時:2023年9月20日(水)19:00~20:00
- ・イベント申し込みURL :<https://jp.josys.com/recruitment/202309-1>
- ・登壇者:

高山清光	SVP of Japan Business
林 幹人	VP of Japan Sales
重森 貴裕	Senior MID Sales Manager
城戸 大輝	Senior Manager

【Global Leadership Recruitment】

CEO/CTOが語る、資金調達135億円の裏側とSaaS×Opsで世界の仕組みを変える事業構想
世界の仕組みを変えるグローバルチャレンジがしたい方はぜひご参加ください

- ・開催日時:2023年9月28日(木)16:00~17:00
- ・イベント申し込みURL :<https://jp.josys.com/recruitment/202309-02>
- ・登壇者:

松本 恭攝	CEO
Sanjay Rajasekhar	CTO
船瀬 悠太	VP of BizDev
David Corbin	Global Chief of Staff

・形式:オンライン形式 WEB会議システム「zoom」を利用して実施します。
インターネット環境がある場所でしたら、PC・スマホ問わずどこからでもご参加いただけます。

世界の仕組みを変える
トップマネジメント組織への招待
ジョーシス採用イベント

 SVP of Japan Business 高山 清光	 Global Chief of Staff David Corbin	 代表取締役CEO 松本 恭攝	 VP of JP Sales 林 幹人	 CTO Sanjay Rajasekhar
---	--	--	---	--

ジョーシス

■6ヶ月無料キャンペーンについて

資金調達に加えて、サービス開始から2周年を迎えたことを記念し、先着100社限定で6ヶ月間無料でジョーシスをご利用いただける特別キャンペーンを実施いたします。

ジョーシスは多くの企業の方々にご利用いただけたことで、着実に成長を遂げることができました。

ITデバイスやSaaS管理、情シス業務のアウトソーシングなど情報システム部門に関する様々な課題を解決する「ジョーシス」をこの機会にご利用ください。

・キャンペーン詳細URL: <https://jp.josys.com/campaign/20230906>



ジョーシス

サービス開始2周年記念

6ヶ月無料 キャンペーン

先着
100社

9月中のお申し込みで、利用料が6ヶ月無料！

■ITデバイス&SaaSの統合管理クラウド「ジョーシス」について

2021年に設立された多国籍スタートアップ企業であるジョーシスは、“Redefining IT operations for new-age businesses, globally.”をミッションに掲げ、米国、インド、日本、シンガポール、ベトナムに100人以上の従業員を擁し、ポストコロナのグローバル・ビジネスの進化を支える業務システムの構築に専念しています。

社名:ジョーシス株式会社

- ・代表取締役社長:松本 恭攝
- ・設立:2022年2月1日
- ・資本金:1億円
- ・本社:東京都品川区上大崎2-24-9 アイケイビル1F
- ・企業URL: <https://jp.corp.josys.com/>
- ・サービスURL: <https://jp.josys.com/>

・利用に関するお問い合わせ: <https://jp.josys.com/contact>

【本件に関するお問い合わせ】

ジョーシス株式会社 広報:福本・岩渕

TEL:03-6629-4892(広報) FAX: 050-3606-0419 Mail: pr@raksul.com