

ITデバイス&SaaSの統合管理クラウド「ジョーシス」、 NTTコミュニケーションズ株式会社と販売代理店基本契約を締結 ～IT業務のワークスタイルを変革し、セキュリティ強化とIT人材不足問題を解消～

情報システム部門におけるITデバイスやSaaS管理などのノンコア業務を効率化するプラットフォームを運営する、ラクスルグループのジョーシス株式会社(本社:東京都品川区、代表取締役社長CEO:松本恭攝、以下「当社」)は、NTTコミュニケーションズ株式会社(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:丸岡 亨、以下「NTT Com」)とITデバイス & SaaS統合管理クラウド「ジョーシス」の販売代理店基本契約を締結したことをお知らせします。



■代理店契約の背景

当社は、情報システム部門のアナログ業務を効率化・自動化するITデバイス & SaaS統合管理クラウド「ジョーシス」の提供を通じて、企業の情報システム部門におけるDXを支援・促進し、IT運用の省力化とセキュリティレベル向上に貢献することを目指しています。

新型コロナウイルス感染拡大が起因となって急速に広がったテレワークにより、情報システム部門は急激な変化への対応を余儀なくされました。10年かけて起こるべき変化が、たった数週間・数ヶ月で一気に進んでしまったことの弊害は情報システム部門に重くのしかかっています。クラウドサービス利用の増加、IT人材不足、サイバーセキュリティリスク拡大を背景に、企業の情報システムへの取り組みは複雑性も緊急度も増えています。

このような情報システム部門が抱える課題を解決するため、2021年9月よりITデバイスとSaaSを統合的に管理し、セキュリティ強化を可能とするツールとして「ジョーシス」のサービス提供を開始いたしました。また本課題をスピード感をもって解決していくために、2023年2月より販売パートナー制度を開始し、国内および海外でのさらなる製品販売拡大・ブランド浸透を推進しております。

「ジョーシス」のお客様課題解決の方向性がNTT Comと合致しており、相互で持つノウハウを活用することでお客様へのさらなる貢献が期待できることから販売代理店基本契約締結に至りました。これを通じて、情報システム部門の課題解決を支援してまいります。

■販売パートナーの募集

販売パートナー制度とは、当社と共にパートナー様が情報システム部門に課題のある企業様に情報システム部門のアナログ業務を自動化し、IT運用の省力化とセキュリティレベル向上を支えるITデバイスとSaaSの統合管理サービス「ジョーシス」をご紹介いただく制度です。今後、国内におけるサービス拡大・海外における新規ローンチを予定しており、事業・製品の成長を共に支えてくださるパートナーを継続的に募集しております。

詳細はこちら：<https://jp.josys.com/partners/become-a-partner>

■NTTコミュニケーションズ株式会社について

社名：NTTコミュニケーションズ株式会社

本社：東京都千代田区大手町2-3-1 大手町プレイスウエストタワー

資本金：2,309億円

代表取締役社長：丸岡 亨

企業URL：<https://www.ntt.com/index.html>

■NTTコミュニケーションズ株式会社 執行役員

プラットフォームサービス本部 コミュニケーション&アプリケーションサービス部長 高橋聡子氏

NTT Comは、ITデバイスとSaaSの統合管理分野で市場から高い評価を受けている「ジョーシス」をお客さまにご提供できることを心より嬉しく思います。同サービスとご利用サポートを通じて、情報システム部門における課題解決に貢献してまいります。

■ITデバイス&SaaSの統合管理クラウド「ジョーシス」について

ITデバイス & SaaS の統合管理クラウド「ジョーシス」では、従業員に紐づけたITデバイス・SaaSの台帳管理や、入退社に伴うSaaSアカウント発行・削除、退職者の削除漏れアカウントの検知、PC購入やキitting・ヘルプデスクのアウトソースなど、あらゆる情報システム部門のノンコア業務を効率化し、業務負荷軽減とセキュリティ強化を実現します。

社名：ジョーシス株式会社

・代表取締役社長：松本 恭攝

・設立：2022年2月1日

・資本金：1億円

・本社：東京都品川区上大崎2-24-9 アイケイビル1F

・企業URL：<https://corp.josys.com/>

・利用に関するお問い合わせ：<https://josys.com/contact>

【本件に関するお問い合わせ】

ラクスル株式会社（ジョーシス） 広報：福本

TEL：03-6629-4892（広報） FAX：050-3606-0419 Mail：pr@raksul.com